Intervista al presidente di Lariofiere Fabio Dadati, che presenta la manifestazione

«Il mercato è vivo, c'è molto interesse.

Il presidente di Lariofiere Fabio Dadati spiega che le premesse di questa edizione di Fornitore offresi in programma dal 17 al 19 febbraio a Lariofiere sono ottime. Gli espo-

Le disdette sono solo nell'ordine del 5% e i visitatori, attesi soprattutto da Germania, Francia, Spagna, oltre che dall'Italia, non avranno problemi ad arrivare»

sta edizione di Fornitore offresi in programma dal 17 al 19 febbraio a Lariofiere sono ottime. Gli espositori hanno risposto bene: saranno 480 gli imprenditori presenti in fiera

Fornitore offresi, aziende pronte a trovarsi di nuovo

ERBA (mbn) I padiglioni di Lariofiere tornano a ospitare una fiera in presenza. Dopo i mesi di incertezza dovuti alla pandemia, Fornitore offresi, la rassegna della filiera metalmeccanica giunta alla tredicesima edizione, è una realtà. La soddisfazione è generale, sia da parte dell'ente fiera che degli espositori e degli operatori del territorio. L'occasione è quella di mettere nuovamente prodotti e tecnologie in vetrina e tornare a quello scambio di know how importante per l'economia del territorio.

«I numeri ci danno ragione – spiega il presidente di Lariofiere **Fabio Dadati** che da sempre sostiene la manifestazione in presenza – Le aziende che hanno aderito sono circa 480, delle quali 280 con lo stand. Abbiamo riscontrato alcune disdette, ma nell'ordine del 5%. E dato possibilità ad alcuni nuovi espositori in lista d'attesa di entrare in gioco. C'è molto interesse, c'è voglia di fare, di tornare a incontrarsi. Il mercato è vivo. Diversi e complessi saranno i temi sul tavolo, da quelli della reperibilità delle materie prime ai rincari dell'energia. Questa è la vera preoccupazione che hanno tutti nel soddisfare le richieste che ci sono».

Dadati assicura che anche sul piano dei visitatori non ci saranno delle ripercussioni, visto che chi frequenta Fornitore offresi arriva per lo più da Germania, Francia e Spagna, oltre che dall'Italia: «Sul livello internazionale alcuni espositori avevano timore che venissero meno i visitatori, in realtà ci stiamo lavorando e non abbiamo riscontri negativi. La situazione è radicalmente cambiata per chi viene dall'estero e continua a migliorare: ora per spostarsi all'interno dell'Unione europea non è più richiesto il tampone. Per questa ragione abbiamo deciso di confermare la data a differenza di altre fiere. Il tema complicato per alcune fiere che hanno posticipato, come il Salone del mobile, è che loro hanno gran parte dei visitatori che sono asiatici e americani e arrivano da oltreoceano. Mentre la nostra fiera internazionale è basata su visitatori e buyers oltre che italiani, europei».

Fornitore offresi è uno degli appuntamenti più attesi di Lariofiere ed era importante confermarla in calendario. «Si tratta di una fiera di alto livello, punto di riferimento per l'economia del territorio – spiega – Questa è la tredicesima edizione e negli anni la fiera ha avuto successo proprio perché positiva per gli espositori che fanno oggettivamente affari. E' una fiera dove possono prendere contatti, stipulano contratti e accrescono il loro volume di affari. Un momento di alta qualità e di alto livello».

Tema di base della manifestazione il confronto tra le realtà aziendali. «Il rapporto dell'espositore con i colleghi, competitor sì ma colleghi, offre una panoramica migliore di quella che è la situazione economica del momento. E l'opportunità di lavorare sulla rete vendita, incontrando agenti, organizzazioni con cui è possibile espandere il proprio mercato. Per questo siamo molto attenti nella selezione dei visitatori. Cerchiamo di ridurre al massimo quelli che sono i visitatori che vengono per vendere a chi espone e quindi arrivano per disturbare il lavoro. Garantiamo la qualità dei visitatori: tecnici, imprenditori, responsabili uffici acquisti di aziende più o meno grandi, metalmeccaniche nazionali ed internazionali, che vengono a cercare la loro subfornitura di pezzi di componenti del loro prodotto più o meno finito. Stiamo parlando di una fiera tecnica, B2B».

Con Fornitore offresi Lariofiere apre le porte alle manifestazioni del 2022. Il prossimo appuntamento sarà con Ristorexpo all'inizio di aprile. «Stiamo preparando un programma all'avanguardia, con contenuti di grande spessore. Si sta ripartendo». L'obiettivo è di continuare sulla strada delle mostre in presenza. «Speriamo di riuscire a fare tutte le fiere e di ripartire con la nostra programmazione anche implementandola. Quest'anno dobbiamo fare una serie di lavori anche per l'aumento di capitale che abbiamo avuto, il finanziamento di Regione Lombardia, la questione di tutti gli impianti, il tema del clima, la riqualificazione del padiglione centrale e dell'ingresso e la parte più importante quella congressuale del padiglione C. Per arrivare al 2023 con Lariofiere in grande spolvero che andrà ad ampliare la sua attività».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

di Caruso Fasteners azienda di Merone e Alessio Maggi della Tecnolario di Lecco sono due espositori di Fornitore offresi di Lariofiere

Espositori contenti di ripartire: «La fiera è utile alle aziende»

della tredicesima edizione di Fornitore offresi tornano con tanto entusiasmo all'interno dei padiglioni di Lariofiere. Raccontano di un desiderio di normalità che passa proprio dall'organizzazione di manifestazioni come questa di Fornitore offresi.

Convinto della partecipa-

Fornitore offresi apre le porte all'industria metalmeccanica in un momento favor

Dal 17 al 19 febbraio la tredices

Lariofiere, ecco il meglio della subfornitura meccanica d'eccellenza

ERBA (mbn) Giunto ormai alla tredicesima edizione, Fornitore Offresi, con il contributo di Regione Lombardia, è un appuntamento consolidato del centro espositivo Lariofiere. Un'occasione importante per favorire la crescita del business tra gli operatori della filiera meccanica. L'evento, storicamente nato per sostenere le imprese del territorio, ha da diversi anni una valenza e riconoscibilità internazionale: sono tante, infatti, le imprese straniere presenti alla manifestazione, in veste di espositore o visitatore.

Tre giorni di incontri, dal 17 al 19 febbraio prossimi, in cui le imprese subfornitrici del settore meccanico promuovono le proprie capacita e allacciano nuovi rapporti d'affari.

Un'opportunità per diffondere le competenze di un settore forte anche di sinergie tra imprese diverse e complementari. Un evento innovativo in cui le aziende, alla ricerca di competenze d'eccellenza nel campo delle lavorazioni meccaniche, hanno l'opportunità di conoscere imprese subfornitrici.

Secondo i dati dell'Indagine congiunturale di Federmeccanica sull'Industria Metalmeccanica relativi al terzo trimestre 2021, si evince una fase espansiva e un aumento dei volumi di produzione che si pareggiano a quelli del 2019. E' quindi per Lariofiere di grande importanza garantire lo svolgimento dell'iniziativa per soddisfare la richiesta dei suoi partecipanti che operano in un settore in crescita, che ha saputo recuperare i volumi di produzione pre-Covid. Ecco quindi confermata la manifestazione dopo lo stop dell'edizione 2021.

L'appuntamento, atteso dagli operatori del territorio così come anche da tanti espositori che arrivano dal resto d'Italia, si terrà sui tre padiglioni. Dopo l'inizio della pandemia, Lariofiere mette quindi di nuovo a disposizione delle sue attività il padiglione C, fino ad ora utilizzato dalle autorità sanitarie per portare avanti l'importante campagna vaccinale.

Fornitore offresi sarà aperto da giovedì 17 febbraio a sabato 19 con i seguenti orari: tutti i giorni dalle 9.30 alle 17.30. Ingresso e parcheggio gratuiti. Per informazioni contattare il numero di telefono 031 637301 o scrivere all'indirizzo email fornitoreoffresi@lariofiere.com.

Tra i promotori della fiera Camera di Commercio Como Lecco, Cna, Cdo Lecco, Api Lecco, Confcommercio Lecco, Confartigianato Imperese Lecco, Confindustria Lecco e Sondrio.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

, dopo lo stop dovuto al Covid

na edizione

Camera di commercio sostiene chi ha voluto partecipare nonostante il momento

Galimberti: «Giusto confermarla» Riva: «I contatti sono importanti»

ERBA (mbn) «Gli imprenditori hanno saputo buttare il cuore oltre l'ostacolo»: **Marco Galimberti**, presidente della Camera di Commercio di Como e Lecco applaude la scelta degli organizzatori di confermare Fornitore offresi in presenza, nonostante il momento di incertezza dovuto alla pandemia da Covid e sostiene le aziende che hanno deciso di partecipare senza riserve.

«Si tratta di una iniziativa importante per il nostro territorio - conferma - E' stata giusta l'intuizione, anni fa, di mettere in calendario una fiera come questa perchè questo settore è uno di quelli trainanti della nostra economia e Fornitore offresi è un punto di riferimento per l'economia del nostro territorio». Rinunciare all'organizzazione della fiera per il secondo anno avrebbe rappresentato un'occasione mancata. «Organizzarla a livello virtuale non avrebbe senso - prosegue Galimberti - I contatti che si fanno in fiera sono quelli che a volte permettono a un'azienda di andare avanti tutto l'anno con il fatturato. Qua ci sono tutte le innovazioni del settore, interlocutori e referenti importanti».

Marco Galimberti, presidente della Camera di Commercio di Como e Lecco

«Siamo "aficionados", veri sostenitori di Fornitore offresi - racconta **Daniele Riva** presidente di Confartigianato Lecco, titolare dell'impresa di carpenteria metallica Cremonini di Suello - Con la mia azienda abbiamo partecipato a tutte le edizioni. Oggi è importante riaffacciarsi sul mercato, riaprirsi a un mondo che torna alla normalità». E Fornitore offresi dà proprio questa opportunità. «E' stata fatta una riflessione in passato sulla possibilità di organizzare una fiera virtuale - continua - ma ci sono dei tipi di lavorazioni in cui il contatto diretto diventa quasi indispensabile. Fornitore offresi per le nostre imprese locali è una soluzione molto comoda per tre ragioni: intanto è una fiera breve di pochi giorni, poi è vicina. Questo fattore rappresenta un grande valore aggiunto: io ho provato a essere in fiera e a ritornare in azienda in breve tempo per un appuntamento. Una comodità impagabile che partecipando a eventi in altre regioni non è possibile. Infine il terzo vantaggio è che è affrontabile anche da piccole aziende che non hanno grossi capitali per partecipare una fiera». Sulla riflessione che Fornitore offresi funzioni, Riva è sicuro: «I riscontri sono estremamente positivi. Ricordo che un anno abbiamo avuto 70 contatti, poi non tutti sono diventati clienti, certo, ma 70 interlocutori sono comunque importati per sviluppi successivi. Quest'anno sono curioso di vedere l'afflusso. Sono sicuro che i visitatori non avranno paura di arrivare».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

GIORNALE DI LECCO
LUNEDÌ 7 FEBBRAIO 2022

Antonio Caruso di Caruso Fasteners azienda di Merone e Alessio Maggi della Tecnolario di Lecco sono due espositori di Fornitore offresi di Lariofiere

Alcuni imprenditori storici che hanno sempre voluto esse

Espositori contenti di ripartire: «La fiera è utile alle aziende»

ERBA (mbn) Gli espositori della tredicesima edizione di Fornitore offresi tornano con tanto entusiasmo all'interno dei padiglioni di Lariofiere. Raccontano di un desiderio di normalità che passa proprio dall'organizzazione di manifestazioni come questa di Fornitore offresi.

Convinto della partecipa-

›resenti nei padiglioni del centro espositivo erbese raccontano la loro esperienza

zione il titolare di Tecnolario di Lecco, azienda specializzata in consulenza sicurezza, ambiente, sistemi di gestione, project manager. Attiva dal 2000, nasce come evoluzione dello studio di ingegneria industriale, costituito nel 1997 dall'ingegner **Alessio Maggi** e tutt'oggi operante nel campo della progettazione industriale. «Noi ci siamo dalla seconda edizione: E' un modo per essere vicini al territorio visto che abbiamo numerosi contatti nell'Erbese e nel Comasco. La fiera è un'occasione di confronto importante, momento di interfaccia con altre realtà economiche italiane, ma soprattutto un modo per dire che siamo anche noi sul territorio. Dal 2020 abbiamo acquisito anche una società di medicina quindi il settore si è ampliato. Con la fiera possiamo comunicare tutte le novità», spiega Maggi.

Anche **Antonio Caruso** della azienda Caruso fasteners di Merone, ditta di commercio all'ingrosso di articoli di ferramenta e di utensileria, ha voglia di tornare a Lariofiere insieme a tanti operatori del settore. «Esclusa la prima edizione ho partecipato a tutte le fiere fino a oggi - spiega - Fornitore offresi nasce principalmente per il mercato dell'humus locale. Ma poi ha saputo espandersi sia a livello nazionale, sia con qualche ingresso a livello internazionale. E' fatta bene, è veloce, smart, molto utile per gli espositori, ma anche per i visitatori. Le persone arrivano e trovano tutte le subforniture, i macchinari, le attrezzature. Anche all'ultima edizione del 2020 sono arrivate tante persone prima della chiusura». La vicinanza a casa ne fa una tappa obbligatoria per tanti imprenditori della zona sia della provincia di Como che della provincia di Lecco.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

La manifestazione è il fiore all'occhiello di Lariofiere: «Qui troviamo tutte le novità del settore»

«Partecipando abbiamo conosciuto clienti ancora con noi oggi»

ERBA (mbn) Grazie a Fornitori offresi molte aziende del territorio hanno avuto la possibilità di conoscere le novità e di mostrare il proprio prodotto in maniera veloce e semplice, con un contatto diretto. E' questo il punto di forza di una manifestazione che rappresenta il fiore all'occhiello del centro espositivo di Erba. «Non abbiamo mai abbandonato la fiera. Dalla prima edizione siamo presenti. Lì abbiamo incontrato clienti nuovi e importanti che ancora oggi sono con noi»: spiega **Antenore Salardi** responsabile commerciale della Franchi Laser di Proserpio, ditta di carpenteria metallica: taglio laser, waterjet 2D/3D, piegatura, punzonatura, saldatura e marcatura laser. «Abbiamo sempre ritenuto indispensabile portare i nostri pezzi a Fornitore offresi, far vedere che cosa facciamo e quello che siamo. E' importante esserci», continua.

«Partecipando alla fiera abbiamo sempre avuto delle buone risposte - precisa **Antonella Devizzi** della torneria Valsecchi & Devizzi di Valgreghentino che quest'anno compie 60 anni - Oltre alla visibilità in provincia, Fornitore offresi è un momento di confronto con le aziende come la nostra. Non si parla di concorrenti, ma di collaboratori».

La G.B.V. Di Gilardi Enrico & C. Sas di Calco, ditta di tornitura, fresatura e lavorazione su macchine transfer di Calco quest'anno avrà il ruolo di visitatore dopo tanti anni di partecipazione. «Sicuramente non mancheremo - spiega **Anna Sangalli** - Vogliamo vedere quali sono le novità».

© RIPRODUZIONE RISERVATA