CONFCOMMERCIO
LECCO
Presenti, futuro

# 12 febbraio 2024



Dal 15 al 17 febbraio Lariofiere ospita il Salone internazionale della subfornitura mecca

## Oltre trecento espositori ai nastr



ica e questa 15esima edizione parte con il tutto esaurito in ogni spazio della struttura

## di partenza per Fornitore Offresi

# Grandi opportunità di affari, elevate competenze e sinergie, innovazione e internazionalizzazione

**ERBA** (fue) Si apre giovedì la 15esima edizione di Fornitore Offresi, il Salone internazionale della subfornitura meccanica di Lariofiere. Dal 15 al 17 febbraio il polo fieristico erbese sarà al centro di «grandi opportunità di business, elevate competenze, sinergie, innovazione e internazionalizzazione per la subfornitura meccanica», promettono gli organizzatori.

Fornitore Offresi rappresenta infatti un punto d'incontro cruciale tra domanda e offerta nella filiera meccanica, grazie a una proposta espositiva di altissimo livello, quest'anno più che mai, che punta a soddisfare tutte le possibili richieste nel campo delle lavorazioni meccaniche, ma anche dell'elettromeccanica, della meccatronica, della robotica e delle automazioni industriali.

La partecipazione a questa 15esima edizione registra infatti il tutto esaurito, andando a riempire ogni possibile spazio della struttura («Se avessimo un ulteriore padiglione in più riempiremmo anche quello», ha rivelato il presidente di Lariofiere **Fabio Dadati** nella conferenza stampa di presentazione del salone lo scorso mercoledì) e propone numeri di tutto riguardo: 340 aziende di settore espositrici dirette, 190 aziende rappresentate italiane ed estere, 4 testate di settore media partner: «Gli espositori sono 340 – ha spiegato il direttore di Lariofiere, **Silvio Oldani** – che, oltre a loro stessi, rappresentano altre 190 aziende italiane ed estere. Il 60% degli espositori viene dalla Lombardia. Quindi la rappresentazione di questo grande distretto di eccellenza è proprio da trovare in questi giorni a Lariofiere».

Silvio Oldani, direttore Lariofiere

Grande soddisfazione per l'impatto del salone è stato infatti espresso da Dadati: «I risultati di Fornitore Offresi parlano da sé: il salone negli anni si è dimostrato in grado di intercettare i reali bisogni di domanda e offerta, offrendo un contesto ideale per costruire nuove relazioni d'affari e creare connessioni in vista di proficue collaborazioni. L'iniziativa favorisce la definizione di commesse significative per le aziende partecipanti e rappresenta un grande stimolo verso il continuo miglioramento delle performance aziendali legate all'innovazione di prodotto e di processo».

Anche il presidente della Camera di Commercio di Como-Lecco, **Marco Galimberti**, ha espresso «compiacimento per il ruolo centrale delle imprese espositrici, appartenenti a un comparto metalmeccanico territoriale che riesce a creare azioni sinergiche di rete, a sviluppare concrete opportunità di business con ricadute positive per l'economia lariana».

L'offerta espositiva di Fornitore Offresi qualifica il salone come punto di riferimento nazionale di primaria importanza per le aziende che desiderano esporre: oltre a fornire uno sguardo approfondito sulle ultime tendenze nel settore, il salone offre alle aziende partecipanti l'opportunità di mettersi in mostra a livello internazionale e di instaurare collaborazioni strategiche.

Non si tratta solo di una vetrina espositiva, ma anche di un luogo dove si sviluppano relazioni commerciali solide e durature. Gli incontri business, la cooperazione tra aziende, la concretezza nelle trattative e l'innovazione sono i temi centrali di questo evento. I partecipanti avranno l'opportunità di approfondire le loro conoscenze sulle ultime tecnologie, scambiare idee e avviare nuove collaborazioni che possono portare a progressi significativi nel settore della subfornitura meccanica. E la crescita significativa della partecipazione testimonia l'importanza di questo evento. Peraltro negli ultimi anni il salone ha assistito anche a un notevole aumento della presenza di buyer esteri. Questa tendenza offre vantaggi come l'accesso a mercati globali e la diversificazione delle fonti di entrata, ma presenta anche

Da sinistra Ilaria Bonacina, Fabio Dadati, Marco Galimberti e Roberto Galli

Da sinistra Augusta Comi della Comepi srl di Robbiate, Arianna Giamberini della Giamberini tornitura di Binago e Silvio Oldani

# Il 60% dalla Lombardia, ma pure dall'estero: serate ad hoc per connettersi

**ERBA** (fue) Fornitore Offresi, il 15esimo salone internazionale della subfornitura meccanica, si terrà a Lariofiere da giovedì 15 a sabato 17 febbraio, dalle 9.30 alle 17.30, con ingresso gratuito per gli operatori previa registrazione online su www.fornitoreoffresi.com. (031-637301 o fornitoreoffresi@lariofiere.com).

Importanti partner dell'evento sono Camera di Commercio Como-Lecco, Confapi Lecco Sondrio, CDO Como, CDO Lecco e Sondrio, CNA del Lario e della Brianza, Confartigianato Como, Confartigianato Imprese Lecco, Confcommercio Lecco, Confindustria Como, Confindustria Lecco e Sondrio. Il 60% dei 340 espositori presenti provengono dalla Lombardia: Bergamo, Brescia, Como, Cremona, Lecco, Lodi, Mantova, Milano, Monza Brianza, Pavia, Sondrio, Varese. Le altre regioni rappresentate sono Piemonte (Alessandria, Asti, Biella, Cuneo, Novara, Torino, Verbania, Vercelli), Emilia Romagna (Bologna, Ferrara, Forlì-Cesena, Modena, Parma, Piacenza, Ravenna, Reggio Emilia, Rimini), Veneto (Padova, Treviso, Venezia, Verona, Vicenza), Friuli Venezia Giulia (Gorizia, Pordenone, Udine), Marche (Ancona, Ascoli Piceno, Fermo, Pesaro Urbino), Toscana (Arezzo, Firenze, Lucca), Trentino Alto Adige (Trento), Sicilia (Palermo, Catania). Ma si contano anche tre presenze estere con Germania, Cina e Albania. Negli ultimi anni, infatti, la realtà di «Fornitore Offresi» ha assistito a un notevole aumento della presenza di buyer esteri. Questa tendenza offre sicuramente vantaggi come l'accesso a mercati globali e la diversificazione delle fonti, ma presenta anche innegabili sfide come barriere linguistiche e normative internazionali. Ecco perchè ci saranno anche possibilità speciali per interconnettersi: il 15 e 16 febbraio, al primo piano di Lariofiere, si terranno le serate networking dedicate agli espositori. Un'opportunità unica per connettersi, condividere idee e creare sinergie di business in un ambiente informale: «Aperitivi, piatti caldi e dessert saranno offerti per rendere l'esperienza ancora più conviviale – chiariscono gli organizzatori – Un'occasione da non perdere per ampliare la propria rete professionale e scoprire nuove opportunità di mercato».

sfide come barriere linguistiche e normative internazionali.

In questa edizione, grazie all'impegno della Camera di Commercio di Como-Lecco, «Fornitore Offresi» propone la presenza di numerosi buyer provenienti in prevalenza dai mercati di lingua tedesca in cerca di lavorazioni e produzioni adatte alle loro esigenze.